



LIBROS Y REVISTAS

Libros y Revistas

Revista de Economía y Estadística, Vol. 2, No 1 (1958): 1º Trimestre, pp. 129-144.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4883>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1958) Libros y Revistas. *Revista de Economía y Estadística*. Tercera Época, Vol. 2, No 1: 1º Trimestre, pp. 129-144.

Disponible en: [<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4883>](http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4883)

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>



REVISTAS
de la Universidad
Nacional de Córdoba



UNC
Universidad
Nacional
de Córdoba



FCE
Facultad de Ciencias
Económicas



1613 - 2013
400
AÑOS

LIBROS Y REVISTAS

LIBROS

"ADMINISTRACION INDUSTRIAL Y GENERAL", por Henri Fayol. Edición corregida y aumentada. Traducción del francés por Constantino Dimitriu. Precedida de un estudio preliminar por Oreste Popescu. Editorial "El Ateneo". Buenos Aires, 1956. 266 págs. (La racionalización del gobierno de la empresa. Fayol. Fayolismo, por Oreste Popescu. *Administración Industrial y General*. Objeto y división de la obra. *Primera Parte. Necesidad y posibilidad de una enseñanza administrativa.* Cap. I. Definición de la administración. Cap. II. Importancia relativa de las diversas capacidades que forman el valor del personal de las empresas. Cap. III. Necesidad y posibilidad de una enseñanza administrativa. *Segunda Parte. Principios y elementos de administración.* Cap. I. Principios generales de administración. División del trabajo. Autoridad. Responsabilidad. Disciplina. Unidad de mando y de dirección. Subordinación del interés particular al interés general. Remuneración del personal. Obreros: pago por jornal, por tarea y por pieza. Primas. Participación en los beneficios: obreros, jefes medianos y altos jefes. Subsidios en especie. Instituciones de bienestar. Satisfacciones honoríficas. Centralización. Jerarquía. Orden. Equidad. Estabilidad del personal. Iniciativa. Unión del personal. Cap. II. Elementos de administración (Previsión, Organización, Mando, Coordinación, Control). Previsión: caracteres generales de un buen programa de acción; modo de confeccionar el programa de acción en una gran empresa minera y metalúrgica; tabla de materias de las previsiones anuales o decenales; ventajas e inconvenientes de las previsiones; condiciones y cualidades necesarias para la confección de un buen programa de acción; previsión nacional. Organización: misión administrativa del cuerpo social; su constitución. (a) Forma del cuerpo social en sus diversos grados de desarrollo. Semejanzas. Importancia del factor individual. Analogías. (b) Organos o miembros del cuerpo social. Accionistas. Consejo de Administración. Dirección general; Estado Mayor; perfeccionamientos. Direcciones generales y locales. Sistema Taylor. Ingenieros, principales, jefes de servicio, jefes de división, jefes de taller, capataces, obreros. (c) Agentes o elementos constitutivos del cuerpo social. Jefes de grandes empresas. Jefes de medianas y pequeñas empresas. Elementos que forman el valor de los jefes y agentes de empresas. Salud y vigor fi-

sico. Inteligencia y vigor intelectual. Cualidades morales. Cultura general. Conocimientos administrativos. Nociones referentes a las otras funciones. Capacidad profesional especial característica de la empresa. Cuadros de organización. Reclutamiento. Formación de los agentes de empresa. Formación de los agentes de la industria minera y metalúrgica. A) Misión de la escuela. Enseñanza técnica superior. Conocimientos administrativos. Abuso de las matemáticas. Duración de los estudios. Consejos a los futuros ingenieros. Enseñanza secundaria. Enseñanza universitaria. Enseñanza especial. Enseñanza primaria. B) Misión del taller (del patrón). C) Misión de la familia. D) Misión del Estado. Mando. Conocimiento profundo del personal. Eliminación de los incapaces. Conocimiento profundo de los convenios que rigen las relaciones entre la empresa y sus agentes. El buen ejemplo del jefe. Inspecciones periódicas del cuerpo social. Conferencias e informes. No dejarse absorber por los detalles. Procurar que reine en el personal la unión, la actividad, la iniciativa y la abnegación. Coordinación. Conferencia hebdomadaria de jefes de servicio. Agentes de enlace. Control. *Apéndice.* A) *Desarrollo de la doctrina de Fayol.* Exposición pública de las primeras ideas sobre la doctrina administrativa: Sobre la organización administrativa. Ampliación de la doctrina administrativa con los procedimientos: Sobre la importancia de la función administrativa en la organización de los negocios. Procedimientos de administración. Extensión de la doctrina administrativa a los negocios del Estado: La reforma administrativa de los servicios públicos. Industrialización del Estado. La doctrina administrativa aplicada al Estado. Metodología de la doctrina administrativa: Sobre los métodos experimental, positivo y científico. La doctrina administrativa y la doctrina de Taylor: Sobre la importancia de la función administrativa en la organización de los negocios. B) *El movimiento fayolista.* P. Vanuxem. Introducción teórica y práctica al estudio de la administración experimental. J. Teslar. ¿Es la doctrina administrativa de Fayol una ciencia?)

“ECONOMIC BACKWARDNESS AND ECONOMIC GROWTH *Studies in the Theory of Economic Development*”, by Harvey Leibenstein, Associate Professor of Economics, University of California, Berkeley. One of a series of books from the research program of the Institute of Industrial Relations, University of California. John Wiley and Sons, Inc., Publishers. New York, 1957. 295 p. (1. *The World's Inequalities.* The Need for an Explanation. The Abstract Problem. Introduction to the Chapters That Follow. 2. *Per Capita Output as an Index of Development.* Introduction. 3. *Economic Backwardness as a Quasi-Stable Equilibrium System.* The Four Main Hypothesis. Some Basic Definitions and Distinctions. Illustrations of Quasi-Stable Equilibrium Systems. Nature and Stability of the Low Income Equilibrium. A View of the Economic Development Process. Appendix to Chapter. 3. 4. *Characteristics of Backward Economies.* Introduction. The Major Characteristics. Characteristics Explainable on the Basis of Economic Statics. 5. *Characteristics of*

Economic Backwardness-Some Dynamic Aspects. Introduction. Low Agricultural Yields. Lack of Non-Agricultural Employment Opportunities. The Role of the Demographic Characteristics in the Dynamics of Backwardness. 6. *The Theory of Underemployment in Densely Populated Backward Areas.* The Problem. Tenure Systems and Disguised Underemployment. The Wage-Productivity Relationship. Institutional Rigidities, Wage Rates, and Marginal Productivity Theory. 7. *Specialization, Income Level, and Occupational Structure.* The Problem. Production Theory and Specialization. Per Capita Output and the Degree of Specialization. Specialization and Occupational Distribution. 8. *The Critical Minimum Effort Thesis.* Introduction. The Vicious Circle Idea and Its Relationship to the Critical Minimum Effort Thesis. Can the Vicious Circle be Broken?. Is the Minimum Effort Thesis Logically Necessary?. Dimensions and Meaning of the Critical Minimum Effort. Types of Determinants of the Critical Minimum Effort. 9. *Growth Incentives, Agents, and Activities, and the Minimum Effort Thesis.* Attitudes Motivations and "Zero-Sum" Incentives. Growth Agents and Growth Activities. Entrepreneurship. Inventions and Innovations. Skills. Summary and Conclusions. 10. *Population Growth Theory and Economic Development.* Some Erroneous Approaches to the Population Problem. The Properties of a More Adequate Theory and the Shortcomings of the Demographers' Contribution. Elements of an Economic Theory of Population Growth. Explanation of the Four Critical Points. The Proper View of the Population Problem. Appendix to Chapter. 10. 11. *Some Notes on Capital-Output Ratios.* Introduction. The Relationship between Capital-Output Ratios and Per Capita Income. 12. *A Summary View.* Basic Distinctions. The Critical Minimum Effort Thesis. Growth Agents and Growth Activities. Small-Growth versus Large-Growth Stimulants. 13. *Basic Relationship-A Diagrammatic Summary.* The Single-Period Model. The Long-Run Aspect. 14. *Population Growth, Investment Rates, and Related Magnitudes-Some Illustrative Projections and Calculations.* Patterns of Populations Growth. Populations Growth, Income Growth, and Investment. Requirements. Capital Output Ratios and Required Rates of Investment. Maintaining a High Mortality Pattern versus Potential Fertility Decline. 15. *Economic Development Theory and Investment Policies.* Investment Timing and the Critical Minimum Effort Thesis. The Marginal Productivity Criterion (SMP). The Employment Absorption Criterion. Nurkse's Proposal. Investment in Agriculture. Investment Allocation Policy for Development. 7 Appendixs. Author Index. Subject Index).

"THE NEW REVOLUTION IN THE COTTON ECONOMY", by James H. Street. The University of North Carolina Press. Chapel Hill, 1957. 294 pg. (Preface. Part One. *Why Cotton Fell Behind.* 1. The Early Revolution in Cotton. 2. The South Becomes a "Backward Area". 3. Cotton Farming as a Distress Industry. 4. World War II Shakes Up the Enterprise. Part Two. *How Mechanization Took Hold.* 5. The Nature of the Problem. 6. Mechanizing the Harvest. 7. Other

Machines and Methods Aid the Process. 8. The Regional Pattern of Mechanization. *Part Three. The Social Consequences.* 9. People Leave the Land. 10. Is There a Labor Shortage? 11. Changing Tenure Arrangements. 12. A Look to the Future).

“INTRODUCTION TO ECONOMICS”, por Theodore Morgan, Professor of Economics University of Wisconsin. Editorial: Prentice-Hall, Inc. Segunda Edición. 1956. 799 páginas. (Parte 1. *Introductory and Descriptive.* Economic Problems and economic progress. The roots of economic progress. Laissez faire, the mixed economy, socialism. Problems of the consumer. The organization of business enterprise. The role of government. The nature of money. Parte 2. *Value and distribution. The Consumer, the firm, and the Industry.* . . Demand and price. Managing a business. Organizing, production: inputs, outputs and costs. Supplement to chapter 10. Monopoly and competition. Government and the monopoly problem. How income in the United States is shared. Basic factors affecting pay rates. Unionism; social legislation. Wages; collective bargaining. The farm problem. Incomes from property. Parte 3. *Income and Employment. The Economy as a Whole.* The National income. Real national income; index numbers. Production and employment. Production and prices. Unemployment vs. full employment. The supply of money. The demand for money. The control of money. The sources of demand. The anatomy of prosperity and depression. Doubts, errors, and issues. Stabilizing demand at the right level. Debt and taxes. Price level policy; inflation. Parte 4. *International Economics, Relationships among economies.* The mechanics of international trade. Four relationships; trials and experiences. Policy issues. Parte 5. *The under-developed Areas; The competing Economies.* . . The Under-developed areas. The competing economies. Index).

“EL PENSAMIENTO ECONOMICO EN LA CIVILIZACION NORTEAMERICANA”. Historia de la Contribución norteamericana al pensamiento económico. Un estudio fundamental de la cultura de los Estados Unidos”, por Joseph Dorfman. 3 tomos. Editorial Guaranía. México, 1957. T. I, 598 págs.; t. 2, 586 págs.; t. 3, 601 págs. (Tomo I (1606-1865) *Libro I. América Colonial.* I. La herencia inglesa. II. La Virginia Enterprise. III. El “New England Day”. IV. Los forjadores de la Nueva Inglaterra. John Winthrop y el Estado corporativo. Roger Williams y la libertad corporativa. V. Nueva York comercial. VI. William Penn: señor feudal y hombre de comercio. VII. Reformadores monetarios. John Balckwell, teorizante puritano. VIII. La economía política del siglo XVIII. La economía de dependencia colonial. IX. La función del papel moneda. X. Los discípulos de Penn. Benjamín Frankliñ, Caballero del comercio. John Woolman, el cuáquero humanitario. XI. La Guerra de la Independencia. Samuel Gale y el poder equilibrador de la deuda pública. *Libro II. De la Independencia a Jackson. Primera parte. Aparición de las tradiciones de “Libre empresa”.* XII. Los problemas del reajuste. XIII. La década del poder federalista. George Logan, paladín fisiocrático del comercio. XIV. Los republicanos victoriosos.

XV. La guerra por “el comercio libre y los derechos de los navegantes”. XVI. La era del buen sentimiento”. XVII. Filosofías sociales de los Padres Fundadores”. La idea imperial de Alexander Hamilton”. La República Regia de John Adams. Thomas Jefferson, demócrata agrario comercial. XVIII. El espíritu comercial internacional. La República comercial de Thomas Paine. Joel Barlow, traficante en comercio y literatura. Robert Fulton y la economía de los inventos. Justus Enrich Bollman, artifice monetario e imperialista.

Tomo II. Segunda Parte. Aparición de los sistemas económicos.

XIX. Una instrucción más elevada: 1789-1829. XX. La tradición de “Laissez Faire” en el norte. El Rev. Mc. Vickar, federalista ricardiano. Samuel Young, ricardiano republicano. XXI. La tradición del “Laissez Faire” en el sur. Thomas Cooper: partidario de Jefferson. George Tucker, un hamiltoniano disfrazado. Jacob Newton Cardozo, ricardiano crítico de Ricardo. XXII. Seguidores del sistema norteamericano. El Leviathan de Daniel Raymond. Friedrich List, exportador del sistema norteamericano. El manual para las escuelas públicas, de William Jennison. Williard Phillips, proteccionista converso. Alexander Everett, malthusianista crítico de Malthus. *Libro tercero. De Jackson a la guerra civil.* XXIII. La era de la democracia jacksoniana. XXIV. La “literatura del trabajo”. Langdon Bylesby, ricardiano socialista. Thomas Skidmore, Frances Wricht y Stephen Simpson, dirigentes de los partidos de trabajadores. William Maclure y Thomas Sedgwick II, reformadores apolíticos. Los Locos-Focos: Clinton Roosevelt, William Leggett, John Vethake. Orestes A. Brownson, socialista cristiano. Los fourieristas Albert Brisbane y Horace Greeley. Los anarquistas filosóficos Josiah Varren, Stephen Pearl Andrews. El proyecto monetario de Edward Kellog. El imperio de las máquinas de John Etzler. Los reformistas agrarios, George Henry Evans, Lewis Masquerier y John Pickering. Comunistas alemanes y carlistas ingleses en Norteamérica: Wilhelm Weitling, John Bray y John Campbell. Gilbert Vale, discípulo de Paine. XXV. La enseñanza superior: 1829-1861. XXVI. Los librecambistas del norte. La causa de la saturación. William Beach Lawrence: discípulo de Bentham. Henry Vethake: Un loco-foco del mundo académico. El Reverendo Samuel P. Newman: Víctima propiciatoria para Marx. La “Economía simplificada” del Reverendo Joseph Hoidich. Librecambistas posteriores: Amasa Walker, John Bascom, George Opdyke. XXVII. La escuela de Wayland. El Reverendo Francis Wayland. Imitadores de Wayland: Marcius Willson, Andrew W. Yong y Samuel G. Goodrich. XXVIII. Los proteccionistas del norte. Daniel Raymond: Whig Loco-Foco. Willard Phillips: Portavoz del mercantilismo maduro. La “economía pública” del Reverendo Calvin Cotton. La sociología del capital de John Rae. XXIX. Las escuelas de Carey-Colwell. El “individualismo” de Henry C. Carey. Discípulos de Carey: Rufus Grisfold, David Ames Wells, E. Peshine Smith. El “Socialismo” de Stephen Colwell. XXX. Los cautelosos proteccionistas. La economía para mecánicos, de Alonso Potter. Johan Louis Tellkamp: un visitante prusiano. Francis Bowen: el “Roma-

no Antiguo". XXXI. El contingente carolino dominante. Louisa C. McCord: la Harriet Martineau del sur William Gregg: Proteccionista cabal. Jacob Newton Cardozo: loco-foco sudista. Henry R. Middleton: refinador de las doctrinas ortodoxas. Francis Lieber: Libremercantilista "nacionalista". La economía matemática de Samuel Galloway. XXXII. El contingente de Virginia: Filósofos del nuevo orden. George Tucker: un anacronismo sudista. William H. Mc Guffey y los libros de lectura de McGuffey. M. R. H. Garnet: erudito de la política. Thomas Roderick Dew: el Ricardo del sur. N. Beverley Tucker: el Thomas Carlyle del sur. La proposición histórica de George Frederick Holmes. XXXIII. El continente del oeste: los sostenedores de los ideales tradicionales. Henry Huches: un agitador en pro del comercio de esclavos. Nathaniel A. Ware: "nacionalista proteccionista". James D. B. de Bow: estadístico del suroeste. Ezra Seaman: estadístico del noroeste. David Chisty y el rey algodón. XXXIV. La guerra civil del norte. El norte. El sur.

Tomó III. Primera Parte. La época de 1865 a 1880. I. Antiguos y nuevos problemas económicos de Norteamérica. Problemas de reconstrucción monetaria y fiscal. Problemas de reconstrucción industrial. II. Los movimientos radicales. Anarquismo filosófico. Socialismo. III. La mentalidad científica general. Un contingente de Nueva Inglaterra. Una voz de los Estados del Medio Atlántico. Economistas del Oeste. Notas meridionales. El problema aduanero. IV. Nuevas corrientes. La nueva teoría del valor y la tradición. La escuela histórica. El inteligente Alex. del Mar. El general Francis A. Waljer: revisionista. *Segunda Parte. La expansión del pensamiento económico.* V. La turbulenta década de 1880. El dinero. El monopolio. La agricultura. Los problemas del trabajo. La disputa acerca de la superproducción. Las antiguas corrientes radicales. VI. Radicalismo Popular. Henry George. Edward Bellamy. El socialismo después de Bellamy y George. VII. El liberalismo de la nueva generación de economistas. Edmund James James. Richard T. Ely: socialista cristiano. Henry Carter Adams, el filósofo del liberalismo económico. Charles Swan Walker: la conciencia de la nueva Era. John Bascom: un convertido al liberalismo. Elisha Benjamín Andrew: la filosofía del control social y el malthusianismo. Simón Nelson Patten y la nueva economía nacionalista. VIII. John Bates Clark: el conflicto entre la lógica y el sentimiento. IX. La unión de los economistas. *Tercera Parte. La "angustiosa década del 90."* X. La década del 90: visión general. Trusts y monopolios. El trabajo. Los greenbacks, la plata y las reacciones de 1896 y 1900. Los radicales. XI. La nueva síntesis. Ampliación del alcance de la economía. El marginalismo pasa a ser clásico. Marx descubierto. Edwin Romert Anderson Seligman, pionero de la hacienda pública. Consolidación del terreno ganado. XII. Los tradicionalistas jóvenes. Arthur Twining Hadley. Frank William Taussig. James Laurence Laughlin. XIII. La voz de la desidencia. La saga de John Rogers Commons. James Allen Smith, paladín de la reforma constitucional. Thomas Elmer Will, populista. Charles August Tuttle y la teoría de la explotación de la productividad marginal. *Cuarta Parte.*

La promesa del nuevo siglo. XIV. El espíritu de la reforma. Carreles, trusts y monopolios. Los ferrocarriles. Investigaciones del gobierno y reglamentación de los negocios. Recursos naturales y humanos. Woodrow Wilson, el espíritu del nuevo liberalismo. XV. Nuevos estimulantes económicos. Interpretaciones económicas de la Historia. Los economistas y el cambio de la economía. El relajamiento de la doctrina. XVI. Aguzamiento de la lógica pecuniaria. Franck Albert Fetter: la "escuela psicológica norteamericana". Irving Fisher: economista matemático y reformista monetario. Herbert Joseph Davenport: conflicto de lealtades. XVII. El estudio de contrastes. Fred Manville Taylor: sistematizador de la doctrina. Charles Horton Cooley: crítico del individualismo "atomista". XVIII. Innovadores dentro de la tradición. Nicholas August Ludwig Jacob Johansen, el "economista amateur". Harold Glenn Moulton, crítico de la teoría bancaria tradicional. Benjamin McAlester Anderson, Jr.: el valor social y la teoría del dinero. Alwin Sannders Johnson, combinación de ortodoxia y reformismo. Gustav Adolph Kleene, socialista ricardiano. XIX. La voz inquietante de Thorstein Veblen. Algunos herederos de Veblen. XX. Wesley C. Mitchell, especialista de los ciclos de negocios. XXI. El impacto de la guerra. El equilibrio entre el control y la libertad. La promesa del futuro. Apéndice).

"L'ÉLASTICITÉ DE LA DEMANDE DES BIENS DE CONSOMMATION", par Robert Badouin. Collection "Études et Mémoires" du Centre d'Études Économiques. Librairie Armand Colin. Paris. 264 p. (*Titre Premier. Étude analytique. Chapitre Premier. La notion d'élasticité.* I. La notion de proportionnalité et son inadéquation aux phénomènes économiques. II. La notion d'élasticité et sa consécration dans l'étude de la demande. *Chapitre II. Les mathématiques de l'élasticité.* I. La représentation Géométrique de l'élasticité de la demande. II. Le calcul du coefficient d'élasticité de la demande. *Chapitre III. L'élasticité et les variables de la demande.* I. L'élasticité et le nombre de variables prises en considération. II. L'élasticité et la nature des variables prises en considération. III. L'élasticité de la demande et la prise en considération du temps. *Chapitre IV. L'élasticité et l'allure des diverses demandes.* I. L'élasticité de la demande et la nature des besoins. II. L'élasticité de la demande et la situation des biens. *Chapitre V. L'élasticité de la demande et son signe.* I. Les élasticités de la demande et leur signe habituel. II. Les élasticités de la demande et leur signe aberrant. *Titre II. Investigation statistique. Première Partie. L'élasticité de la demande et le mécanisme d'utilisation du revenu. Section I. L'élasticité de la demande et le revenu du consommateur. Chapitre Premier. La propension marginale à consommer.* I. La vérification statistique de la proposition de Keynes. II. Les limites de la proposition Keynesienne. *Chapitre II. L'élasticité des dépenses d'alimentation.* I. Étude Descriptive. II. Étude interprétative. *Chapitre III. Les lois de Engel relatives à l'habitation et à l'habillement.* I. L'élasticité des dépenses de Logement et d'intérieur. II. L'élasticité des dépenses d'habillement. *Chapitre IV. L'élasticité de*

MOVIMIENTOS MONETARIOS 1955-1956

	1955 Bs.	1956 Bs.	Aumento o disminución Bs.
PASIVO MONETARIO			
BILLETES	1.154.068.720	1.290.170.570	+ 136.101.850
DEPOSITOS A LA VISTA			
En el Banco Central de Venezuela			
Del Gobierno	230.851.706	1.185.389.666	954.537.960
Especiales	25.196.730	27.891.514	2.694.784
Total	256.048.436	1.213.281.180	957.232.744
En la Banca Comercial			
Gobierno	42.294.875	32.175.901	- 10.118.974
Particulares	1.355.693.442	1.616.465.895	260.772.453
Total	1.397.988.317	1.648.641.796	250.653.479
Total Depósitos a la Vista	1.654.036.753	2.861.922.976	+ 1.207.886.223
Total Pasivo Monetario	2.808.105.473	4.152.093.546	1.343.988.073
Deducciones			
Efectivo en poder de los Bancos Comerciales .. (Billetes del B. C. V. en manos de la Banca) ..	228.867.035	277.926.120	49.059.085
Circulante en manos del Público y Gobierno ..	2.579.238.438	3.874.167.426	1.294.928.988
CONTRA-PARTIDAS			
SECTOR INTERNACIONAL			
Banco Central:			
Reservas en Divisas (Neto)	701.181.292	1.985.853.290	+ 1.284.671.998
Oro	906.171.106	806.057.231	- 100.113.875
Bancos Comerciales:			
Reservas en Divisas (Neto)	21.066.343	31.907.478	+ 10.841.135
Oro	38.187.050	37.992.889	194.161
Total	1.666.605.791	2.861.810.888	+ 1.195.205.097
SECTOR PUBLICO			
Banco Central:			
Colocaciones	39.777.000	84.547.000	+ 44.770.000
Total	39.777.000	84.547.000	+ 44.770.000
SECTOR PRIVADO			
Bancos Comerciales:			
Créditos y Valores (Neto)	1.991.230.962	2.360.710.617	+ 369.479.655
Otras Cuentas. Activos	85.091.240	94.564.780	+ 9.473.540
Total	2.076.322.202	2.455.275.397	+ 378.953.195
OTROS			
Banco Central:			
Plata	45.674.975	51.816.615	+ 6.141.640
Níquel	126.910	275.503	+ 148.593
Bancos Comerciales:			
Plata	29.117.892	30.719.298	+ 1.601.406
Níquel	638.040	560.633	- 77.407
Total	75.557.817	83.372.049	+ 7.814.232
Total Cuentas de Activos	3.858.262.810	5.485.005.336	1.626.742.526
Deducciones:			
PASIVO NO MONETARIO			
Depósitos Cuenta Ahorro	584.400.714	834.181.062	+ 249.780.348
Depósitos Plazo Fijo	70.909.304	68.949.859	- 1.959.445
Dividendos y utilidades por pagar	14.007.852	17.428.751	+ 3.420.899
Cuentas de Liquidación de Cambios Diferenciales Capital	58.834.530	50.065.414	- 8.769.116
Otras Cuentas de Pasivos. Reservas y Ajustes ..	385.268.908	467.522.823	+ 82.253.915
165.603.064	172.690.001	+ 7.086.937	
Total Pasivo no Monetario	1.279.024.372	1.610.837.910	+ 331.813.538
Total Contra-partidas	2.579.238.438	3.874.167.426	+ 1.294.928.988

NOTA: Las cuentas de la Banca en el Banco Central se eliminaron como cuentas "intrasistema" y la diferencia se copia de los ajustes.

El Redescuento de la Banca Comercial en el Banco Central se ha deducido del rubro "Otras Cuentas de Pasivos, Reservas y Ajustes", de la Cuenta Pasivo no Monetario.

la demande de service. I. Élasticité des services inclus dans un produit. II. Élasticité des services offerts directement. *Section II. L'élasticité de la demande et le revenu de l'agriculteur.* I. L'élasticité des dépenses afférentes à la famille de l'exploitant agricole. II. L'élasticité des dépenses d'exploitation par rapport au revenu. III. L'élasticité des dépenses d'investissement dans l'exploitation agricole. *Deuxième partie. L'élasticité de la demande et le mécanisme de détermination du revenu. Chapitre premier. L'élasticité de la demande d'une firme déterminée.* I. L'élasticité-Firme et son influence prépondérante. II. L'élasticité-marché et son influence prépondérante. *Chapitre II. L'élasticité de la demande sur les divers marchés.* I. L'élasticité de la demande sur les marchés agricoles. II. L'élasticité de la demande sur les marchés de produits industriels. III. L'élasticité de la demande sur le marché des services. *Chapitre III. L'élasticité de la demande et ses variations au cours du temps.* I. Les variations saisonnières de l'élasticité de la demande. II. Les variations cycliques de l'élasticité de la demande. III. Les variations séculaires de l'élasticité de la demande. *Titre III. Essais synthétiques. Section I. Élasticité de la demande et théorie économique. Chapitre premier. L'élasticité de la demande comme base de classification des biens.* I. Les biens inférieurs. II. Les biens de grande consommation. III. Les biens de confort. IV. Les biens de luxe. *Chapitre II. Élasticité de la demande et niveau de vie.* I. Élasticité de la demande, signe de l'extensibilité du niveau de vie. II. Élasticité de la demande, mesure de l'incompressibilité du niveau de vie. *Section II. Élasticité de la demande et politique économique. Chapitre premier. Élasticité de la demande et politique agricole.* I. L'élasticité de la demande, élément responsable des problèmes agricoles. II. L'élasticité de la demande, fondement des politiques agricoles. *Chapitre II. Élasticité de la demande et politique de conjoncture.* I. L'élasticité de la demande et la résorption de l'écart déflationniste. II. L'élasticité de la demande et la lutte contre l'écart inflationniste. III. L'élasticité de la demande et les politiques économiques des temps de pénurie. (*Bibliographie*).

"PRINCIPLES AND PROBLEMS OF MODERN ECONOMICS",
por William A. Koivisto. Department of Economics San José State
College. Editorial: John Wiley & Sons, Inc. 833 páginas. New York.
(*Part. I. Background and Orientation.* Principles problems. The De-
velopment of Modern Economic Problems. A. Simple Model of the
Economy. The determination of prices: The "Laws" of Supply and
Demand. Business Enterprise and Income. National Income and
Output: Total Supply.

Part. II. The problem of economic instability. Business fluc-
tuations: Variations in Total Supply. Total Demand and the Le-
vel of Income and Employment. Government Demand and Fiscal
Policy. The Quantity of Money and the Banking System. Monetary
Theory and Monetary Policy. Foreign Trade and Economic Insta-
bility and Progress.

Part. III. The Problem of Economic Inefficiency. Consumer Welfare and the Nation of Economic Efficiency. The Equilibrium of the Firm and Economic Efficiency. Monopoly, Efficiency, and Public Policy. Consumer Confusion and Economic Inefficiency. International Trade and Economic Efficiency. Optimal Efficiency and the Ideal Price System.

Part. IV. The Problems of Economic Inequality. Factor use and Factor Returns to Land, Labor, and Capital. Unions, Collective Bargaining, and Wages. Capital and Interest. Risk, Uncertainty, and Profit. The Changing Income Distribution.

Part. V. The Reconciliation of Conflicting Optima. Reducing Conflicts in Economic Goals).

"MÉTHODE SCIENTIFIQUE ET SCIENCE ÉCONOMIQUE", T. I. "Le conflit traditionnel des Méthodes et son renouvellement", par André Marchal, Professeur d'économie politique à la Faculté de Droit de Paris. Éditions M. Th. Génin. Librairie de Médecis. Paris, 1952. 278 p. (*Avant-Propos. Introduction. I. Les caractères de l'économie politique. II. La nature de la science économique. III. Les querelles de méthodes. Tome I. Le conflit traditionnel des méthodes et son renouvellement. Première Partie. Le conflit traditionnel des méthodes. Chapitre Premier. L'attitude des écoles au sujet du conflit des méthodes. L'opposition des classiques et des historistes. Section I. La méthode abstraite et déductive des classiques. Section II. La méthode concrète et inductive des historistes. Chapitre II. Le résultat du conflit des méthodes. La conciliation des classiques et des historistes. Section I. L'attitude éclectique de la prétendue "école française". Section II. La conciliation formelle de l'école psychologique autrichienne. Section III. L'effort de Karl Marx en vue d'une synthèse des méthodes. Deuxième Partie. Le renouvellement du conflit traditionnel. Chapitre Premier. La nouvelle attitude des écoles au sujet du conflit des méthodes. L'opposition de la méthode abstraite et de la méthode concrète. Section I. Les formes nouvelles de la méthode abstraite: l'école psychologique et l'école mathématique. Section II. La contre-attaque de la méthode d'observation et son enrichissement. Chapitre II. La conjonction des méthodes abstraites et des méthodes concrètes. Section I. La conjonction de la méthode psychologique et de la méthode historique: L'exemple de B. Nogaro. Section II. La conjonction de la méthode psychologique et de la méthode statistique. Section III. La conjonction de la méthode mathématique et de la statistique: l'économétrie. Tome II. Problèmes actuels de l'analyse économique". Introduction. Première Partie. Les approches fondamentales de l'analyse économique. Chapitre Premier. L'approche "macroéconomique". Section I. L'analyse du comportement individuel de l'homme "social" ou replacé dans son milieu. Section II. L'observation des résultats et la recherche des principes de l'activité des groupes considérés en tant que tels. Section III. Le problème du passage de l'analyse "microéconomique" à l'analyse "macroéconomique". Section IV. Le recours à l'analyse "macroéconomique" implique-t-il*

l'abandon de l'analyse subjective ou qualitative et le triomphe de l'analyse objective ou quantitative?. *Chapitre II. L'approche dynamique.* Section I. La convergence historique des diverses conceptions de la dynamique: définition et caractères de l'analyse dynamique moderne. Section II. La dynamique de courte période ou dynamique "dans le système". Section III. La dynamique de longue période ou dynamique "des systèmes". Section IV. Le passage de la courte à la longue période et le problème de l'unité de la dynamique économique. *Conclusion*).

"LA FEDERAL RESERVE ET LES DIFFICULTÉS MONÉTAIRES D'APRÈS GUERRE. 1945-1950", par Marcel Rist. Préface de Jean Marchal, Professeur à la Faculté de Droit de Paris. Cahiers de la Fondation Nationale des Sciences Politiques. Librairie Armand Colin. Paris, 1952, 365 p. (*Préface, par Jean Marchal. Aver-tissement. Première Partie. La Federal Reserve et le marché monétaire américain avant la seconde guerre mondiale.* Note introductive: Structure du système bancaire américain et monnaie américaine. *Chapitre I. La règle de la multiplication des dépôts. Chapitre II. Les moyens de contrôle de la Federal Reserve.* I. Le taux d'escompte. II. Les opérations d'open market. III. Modifications du taux des réserves légales. *Chapitre III. Limites attachées à l'action des banques fédérales.* I. Limites directes à l'action des banques fédérales. II. Limites indirectes à l'action des banques fédérales. III. Quelques palliatifs à cette mutilation des pouvoirs de la Federal Reserve. *Chapitre IV. Vue synthétique de la situation du Federal Reserve System. Deuxième Partie. Les problèmes monétaires d'après guerre. Chapitre I. La situation créée par la guerre. Méthodes et conséquences du financement de la guerre.* I. Les opérations d'open market pendant la guerre. II. Dispositions prises pour assurer un marché aux titres de la dette publique. III. Conséquences inflationnistes de ces mesures. *Chapitre II. Le danger d'inflation après la fin de la guerre. La dette publique et le choix d'une politique par la Federal Reserve.* I. La position de la Federal Reserve altérée à l'égard du public. II. La position de la Federal Reserve altérée à l'égard des banques. III. La position de la Federal Reserve altérée à l'égard de la Trésorerie. *Chapitre III. L'histoire du marché monétaire pendant les trois années d'inflation: 1946, 1947, 1948.* I. La période du 1er. Mars 1946 au 1er. Juillet 1947. II. La période du 1er. Juillet 1947 au 31 Décembre 1948. *Chapitre IV. La théorie du soutien des cours.* I. Les conséquences inflationnistes du soutien des cours. II. Les arguments en faveur du soutien des cours (exposé et critique). *Chapitre V. La possibilité d'une politique monétaire dans un régime de soutien des cours.* I. Étude Théorique du problème. II. Les faits. III. Méthodes nouvelles proposées pour Lutter contre l'inflation. *Conclusion: Appréciation générale de la politique suivie par la Federal Reserve. Chapitre VI. L'année 1949 et quelques événements récents. Troisième Partie. Conclusion.* I. L'expérience américaine et la théo-

rie monétaire contemporaine. II. L'expérience américaine et la théorie des banques centrales. *Appendice. Tableaux et graphiques. Bibliographie.*

"EL BALANCE DE EJERCICIO EN LAS EMPRESAS", por Pietro Onida, profesor de la Universidad de Turín y de la Universidad Católica del Sagrado Corazón de Milán. Introducción y Notas del Dr. Alfredo Lisdero, de la Universidad de Turín y de Buenos Aires. Tomo II. Editorial El Ateneo. Buenos Aires 1951. 567 págs. (*Capítulo I.* La valuación de los créditos y de las deudas en el balance. Variado origen típico de los créditos y de las deudas. Consideraciones preliminares acerca de su valuación. Determinación del valor de realización presunta de los créditos. Determinación del valor de realización presunta de los créditos (cont.). Ponderación global indirecta de eventuales pérdidas de realización. Determinación del valor de realización presunta de los créditos (cont.). Los créditos por ventas a plazos. Riesgos por garantía. Los créditos por envases a devolver. Gastos para cobranza de créditos. Descuentos y bonificaciones. Valuación de los créditos y de las deudas con relación a su vencimiento. Valuación de los créditos y de las deudas en moneda extranjera. Pérdidas presuntas sobre créditos y estabilización del rédito. Pérdidas por liquidación de créditos. Valuación de los créditos y de las deudas "financiación" directa a breve plazo. Valuación de los créditos de financiación directa a largo plazo. Las participaciones. Valuación de las deudas de financiación directa a largo plazo. Las obligaciones. *Capítulo II.* Valuación de las existencias de mercaderías o de productos elaborados destinados a la venta. Formación de inventarios de las existencias de mercaderías o de productos elaborados destinados a la venta. Breves nociones. Valuación de las existencias de mercaderías o de productos elaborados con destino a la venta. Crítica de las valuaciones con relación a los presuntos valores de realización futura de las existencias. Valuación de las existencias de mercaderías o de productos elaborados con destino a la venta (cont.). Breves nociones sobre la determinación de los presuntos valores de realización futura. Valuación de las existencias de mercaderías y productos elaborados destinados a la venta (cont.). Gravámenes a deducir de los presuntos valores de realización futura. Valuación de las existencias activas de ejercicio y de los productos o mercaderías a entregar o a recibir. Compromisos de compra o de venta y sus riesgos. Valuación en la doctrina de las existencias de mercaderías o de productos elaborados. Valuación a "costo pasado" o a "costo actual". Valuación en la doctrina de las existencias de mercaderías o de productos elaborados (cont.). Determinación de valores distintos para el estado activo y pasivo y para la cuenta de ganancias y pérdidas. Valuación de la doctrina de las existencias de mercaderías o de productos elaborados (cont.). El "stock permanente" de ejercicio. El stock permanente de ejercicio y las pérdidas de liquidación. La valuación de los muestrarios. Valuación de algunas especiales existencias activas típicas de ejer-

cicio. *Capítulo III. Valuación de los productos en curso de fabricación y de los trabajos en ejecución en la fecha del balance. Existencias de materiales.* Producciones en curso al final del ejercicio. Oportunas distinciones para el estudio de los problemas de valuación, con miras al balance. Valuación de las existencias de productos en fabricación elaborados para el "stock". Valuación de las existencias de productos en fabricación elaborados por encargo. Las producciones de ciclo breve. Valuación de los trabajos de larga duración en curso de ejecución al final del ejercicio. Trabajos susceptibles de entregas y liquidaciones parciales o definitivas. Certificado de obra y resultados parciales determinables sobre los trabajos en curso. Determinación de las utilidades o de las pérdidas al "cierre" de los distintos trabajos. Valuación de los trabajos en curso efectuados por encargo y remunerados a "costo" aumentado en un porcentaje de ganancia. Valuación de los edificios en curso de construcción de las empresas inmobiliarias. Producciones no destinadas a la venta. Valuación de las existencias de materiales no destinados a la venta. Fines de la valuación. Examen cualitativo de las existencias. Costos pasados y costos actuales. El mercado de las materias primas y el de sus respectivos productos. Materias de producción interna. Irracionalidad de la valuación constante al "costo pasado". *Capítulo IV. Valuación de los títulos en existencia.* La distinta naturaleza económica de las inversiones de capitales en títulos. Valuación de los títulos disponibles. Títulos que son objeto de la actividad lucrativa habitual de la empresa y de negociaciones frecuentes. Títulos que no son objeto de negociaciones asiduas. Valuación de los títulos que pueden incluirse en el activo inmovilizado. Las participaciones. Su variada naturaleza económica. Valuación de las participaciones. Precios corrientes de las acciones. Costo de las participaciones. Las estimaciones en relación con la "rentabilidad presunta" de los títulos. Las participaciones cuya finalidad principal no es el rendimiento directo de los títulos. Valuación de los títulos no disponibles, vinculados por tiempo definido o indeterminado. Valuación de los títulos en la doctrina. *Capítulo V. Valuación de los bienes de uso durable.* Valores sujetos a amortización. Bienes de uso durable. Distinción, en el inventario, entre los bienes que no son ya utilizables, de los destinados a uso ulterior. Valuación de los bienes de uso durable. Primeras consideraciones generales. Formación del "costo" o del valor originario de las inmovilizaciones. Valuación de las inmovilizaciones técnicas en el balance. Previsiones en que busca su fundamento lógico. Transformación o sustitución de instalaciones no amortizadas todavía. Instalaciones inactivas pero no eliminables. Instalaciones construídas sobre terreno obtenidos gratuitamente. Variación del "valor capital" de las instalaciones y formación del rédito de ejercicio. Valuación al costo actual de reposición. Valuación de los terrenos destinados al uso. Devaluación extraordinaria a revaluación de las instalaciones en el balance. Casos típicos en que puede realizarse. Revaluación y devaluación económica extraordinaria de las instalaciones. Criterios según los cuales deberían determinarse los nue-

vos valores. Variación del valor económico de la moneda de cuenta y valuación de las inmobilizaciones durables. La amortización de las inmobilizaciones técnicas y su naturaleza. Los fondos de reposición. Los fondos de manutención y reparación. Amortización de las inmobilizaciones técnicas. Valores sobre los cuales debería ser medida. Límites del tiempo de la amortización. Factores que concurren a determinar la duración de la utilización económica de las inmobilizaciones. Especialización de las amortizaciones. Determinación de las cuotas de amortización. Consideraciones generales. Determinación de las cuotas de amortización (cont.). Métodos de amortización. Determinación de las cuotas de amortización (cont.). Conclusión sobre los métodos de amortización. La amortización de algunas instalaciones particulares. Breves nociones. La "propiedad de concesión" y la amortización financiera, en las empresas concesionarias de servicios públicos. *Capítulo VI.* Las reservas y las pérdidas de ejercicios anteriores. Las reservas: Nociones generales. Origen de las reservas. Las reservas de utilidades y las de capital. Reservas impropias. Las reservas y los objetos por los que pueden ser constituidas. El riesgo económico de empresas. Las reservas y los objetos para las que pueden ser constituidas (cont.). La "reversión de las utilidades para "autofinanciación" de la empresa. Las reservas especiales. Monto de las reservas. Breves nociones. Reserva legal y reservas estatutarias y facultativa. Su formación. Uso e inversión de las reservas. Las reservas ocultas. Las pérdidas de ejercicios anteriores).

"LA MONNAIE", *Analyses des Théories de A. Aftalion, J. W. Angel, R. G. Hawtrey, J. M. Keynes, A. W. Marget, L. Mises, B. Nogaro, Ch. Rist, D. H. Robertson y J. Schumpeter.* "La Théorie Économique du Temps Présent", Collection fondée par B. Nogaro et dirigée par Emile James et André Marchal, Professeurs à la Faculté de Droit de Paris. Editions Domat Montchrestien. Paris, 1951. 497 p. (*Préface*, par Emile James. *La Théorie monétaire d'Albert Aftalion*, par Jean Mouly. *Recherches sur le comportement de la monnaie par James W. Angell*, par Gaston Ledue, R. G. Hawtrey, par Alain Barrere. *A. W. Marget*, par André Paquet. *La théorie de la monnaie et des moyens de circulation de Ludwig Mises*, par Robert Goetz-Girey. *La théorie monétaire de Bertrand Nogaro*, par André Garrigou-Lagrange. *Les conceptions monétaires de Charles Rist*, par Jean Mouly. *La théorie monétaire de Joseph Schumpeter*, par René Roux. *D. H. Robertson*, par J. A. Krier. *La théorie monétaire dans la pensée économique suédoise*, par Raymond Barre. *La Théorie Monétaire en U.R.S.S.*, par Henri Denis).

"LA MONNAIE", par Henri Denis, Professeur à la Faculté de Droit de Rennes. Éditions Sociales. Paris, 1951, 183 p. (*Première Partie. Nature et formes de la monnaie.* Chapitre Premier. L'origine de la monnaie. Chapitre II. La monnaie métallique. Section I. Naissance et développement de la monnaie métallique. Section II. La monnaie métallique comme mesure des valeurs. Section III. La

monnaie métallique comme moyen de circulation ou numéraire. Section IV. La monnaie métallique comme moyen de thésaurisation. Chapitre III. La monnaie d'Etat. Chapitre IV. La monnaie de crédit. Section I. La nature de la monnaie de crédit. Section II. Création et destruction de la monnaie de crédit. Chapitre V. Le pouvoir monétaire et l'évolution sociale. Chapitre VI. Les utopies monétaires. *Deuxième Partie. La masse monétaire et les prix.* Chapitre Premier. Monnaie et prix en régime d'étaion-or. Section I. La théorie marxiste. Section II. La théorie quantitative en logique et devant les faits. Chapitre II. Monnaie et prix en régime d'inconvertibilité. Chapitre III. Marginalisme et théorie quantitative. Chapitre IV. Le réformisme monétaire).

"GÉOGRAPHIE DE LA FAIM (*La faim au Brésil*)", par Josué de Castro, Professeur de Géographie Humaine à la Faculté Nationale de Philosophie, Directeur de l'Institut de Nutrition de l'Université du Brésil (Rio de Janeiro) et Membre du Comité Permanent de Nutrition de l'Organisation d'Alimentation et d'Agriculture des Nations Unies (F.A.O.). Préface de André Mayer, Professeur au Collège de France. Les Editions Ouvrières. Paris, 1949, 260 p. (*Préface de l'édition française, par M. André Mayer. Préface de l'auteur.* 1. La faim sujet tabou. 2. Le monde moderne et la science de la nutrition. 3. Notre conception de la faim: individuelle et collective, totale et partielle, apparente et cachée. 4. L'étude de la faim et la révolution sociale. 5. Plan général du livre, division sommaire. 6. Explication sur l'importance donnée au cas brésilien. 7. Remerciements. II. *Introduction.* La faim dans le continent américain. 2. Les zones de faim et de sous-nutrition au Brésil. III. *La région amazonienne.* 1. Limites. 2. Organisation économique et types de régimes. 3. Étude biologique du régime alimentaire régional. 4. Les déficiences qualitatives. 5. Les déficiences minérales. 6. Les carences en vitamines. 7. Indices biométriques des populations amazoniennes. 8. Moyens de correction de l'alimentation amazonienne. IV. *Le Nord-Est sucrier.* 1. Le Nord-Est et la canne à sucre. 2. La monoculture au Nord-Est et dans les zones de faim de l'Amérique. 3. La monoculture de la canne à sucre et la dégradation de la richesse naturelle de la région. 4. L'influence portugaise dans la formation du type de régime alimentaire régional. 5. L'influence de l'indigène. 6. L'influence du nègre. 7. Les conditions alimentaires du Nord-Est à la lumière des enquêtes sociales. 8. Caractéristiques biologiques du régime alimentaire. 9. Influence du régime sur la santé de la collectivité: les déviations alimentaires et les carences. 10. Les carences en protéines et les biotypes du N.E. 11. Les tabous alimentaires dans le N.E. et leur influence délétère sur l'alimentation régionale. 12. Les carences minérales. 13. Les carences en fer et le phénomène de la géophagie. 14. Les déficiences en vitamines. 15. Réhabilitation de la cuisine bahiennne. 16. L'alimentation et les indices bio-statistiques du N.E. 17. La sous-région de monoculture du cacao. V. *Le sertão du Nord-Est.* 1. Le sertão et les épidémies de la faim. 2. Le climat semi-aride et le

sol du sertão. 3. Géographie botanique de la région: l'agreste, la caatinga, le haut-sertão. Les sources végétales: cactacées et broméliacées. 4. La faune du sertão. 5. Genres de vie dans le sertão: élevage du bétail et petite agriculture de sustentation. 6. Complexe alimentaire du maïs. Régime normal du sertanejo au temps de l'abondance. 7. Caractéristiques biologiques du régime. 8. Déséquilibres et carences alimentaires. 9. Le cataclysme de la sécheresse et l'économie alimentaire de la région. 10. La diète de la faim des flagellants. Les nourritures sauvages. 11. L'Exode de la faim. Étude des carences alimentaires chez les réfugiés de la sécheresse. 12. Le fléau des épidémies. 13. La faim et le comportement social du sertanejo. Le bandit et le dévot fanatique. L'âme du sertanejo. V. *Étude de l'ensemble brésilien*. Conclusions. 1. Les zones de sous-nutrition. 2. La zone du Centre ouest. 3. La zone de l'extrême Sud. 4. L'ensemble brésilien. 5. Conclusion. VII. *Notes sur les cartes*. VIII. *Table des illustrations*).

"TENDANCES RÉCENTES DES EMPLOIS AU CANADA", par Patrick Allen, professeur à l'école des Hautes Études commerciales (Montréal). Service de documentation économique de l'école des Hautes Études commerciales de Montréal, Étude N° 11, Montréal, 1957. 93 pags. (Présentation méthodologique des travaux sur les Tendances occupationnelles au Canada, 1891-1951. Chapitre II. Structure des emplois au Canada, 1941-1951).

"LES TRANSPORTS DANS LES ÉCONOMIES SOUS-DÉVELOPPÉES. Problème des Investissements". Par Philippe Fromont, Licencié ès-Lettres, Docteur ès-Sciences Economiques. Préface de Gaston Leduc, Professeur à la Faculté de Droit de Paris. Librairie Générale de Droit et de Jurisprudence. Paris, 1937. 331 pág. (*Livre I. Les données permanents et les solutions du passé. Titre I. Économie fondamentale*. Section I: les fondements extra-économiques. Chapitre I. Les facteurs naturels. Chapitre II. Les facteurs politiques. Section II. Les fondements économiques. Chapitre I. Les structures économiques. Chapitre II. Les politiques économiques. *Titre II. Économie dynamique*. Section I: L'action de l'économie sur les transports. Chapitre I. Économie agricole et transports. Chapitre II. Économie industrielle et transports. Section II: L'action des transports sur l'économie. Chapitre I. Les chemins de fer "outils" et l'exploitation des mines. Chapitre II. Les chemins de fer "créateurs" dans les pays peuplés. Chapitre III. Les chemins de fer "créateurs" dans les pays non peuplés. *Titre III. Économie normative*. Section I: Bilan statistique. Chapitre I. L'ampleur des investissements dans le poste "Transports". Chapitre II. La médiocrité des résultats globaux. Section II. Bilan quantitatif. Chapitre I. Économie globale et transports. Chapitre II. Économie nationale et transports. Chapitre III. Économie inter-états et transports. Section III. Bilan qualitatif. Chapitre I. La qualité des résultats: les transports et le milieu économique. Chapitre II. La qualité des

moyens: les conditions d'établissement. *Livre II. Les données nouvelles et la recherche des solutions. Titre I. L'aspect économique et financier des plans.* Section I: Les investissements spéciaux. Chapitre I. Problèmes miniers avec mobiles stratégiques. Chapitre II. Problèmes miniers classiques. Chapitre II. Problèmes agricoles. Section II. Les investissements généraux. Chapitre I. Les transports dans les plans coloniaux. Chapitre II. Les transports dans les plans nationaux. *Titre II. L'aspect pratique et concret des programmes.* Section I: Les plans coloniaux. Chapitre I. Les plans français. Chapitre II. Les plans étrangers. Section II: Les plans nationaux. Chapitre I. Plans établissant le premier équipement. Chapitre II. Plans complétant un équipement encore discontinu. Chapitre III. Plans modernisant un équipement de base. Section III: Les plans internationaux. Chapitre I. Coopération régionale. Chapitre II. Coopération générale. *Titre III. Essai de synthèse La nouvelle économie des transports.* Section I. Les apports et les problèmes de la planification des transports. Chapitre I. Les apports de la planification des transports. Chapitre II. Les problèmes de la planification des transports. Section II: L'évolution des techniques. Les possibilités économiques de chaque mode de transport. Chapitre I. Les chemins de fer. Chapitre II. La route. Chapitre III. L'aviation. Chapitre IV. Coordination. *Conclusion générale*).